

Erfolgreich verhandeln in Führungssituationen, Projekten und Konflikten

Ein exklusives Spätsommerseminar vom 18. bis 20. September 2024 im traumhaften Engadin.
Für Führungskräfte, Projektleiter:innen und Innovationsdesigner.

Willst du überlegter und selbstbewusster verhandeln und damit deine strategischen Ziele noch souveräner erreichen? ZHdK Strategic Design lädt dich zu einem exklusiven Spätsommerseminar mit Dr. Hermann Rock ein. Der zweitägige Workshop vermittelt Kompetenzen und Instrumente, um dein Verhandlungsgeschick auf die nächste Stufe zu heben.

Erfolgreiche Verhandlungsführung mit dem Driver-Seat-Konzept

Im Seminar tauchen die Teilnehmenden in verschiedene Aspekte der Verhandlungsführung ein und lernen das Driver-Seat-Konzept kennen. Sie wenden es konsequent auf ihre eigenen konkreten Führungs- und Projektsituationen an. Der Wechsel zwischen Einzel- und Gruppenarbeit ermöglicht es, das Gelernte aktiv zu erproben und gezielt zu reflektieren. Der einzigartige Kursort sowie die Aktivitäten rund um das Seminar schaffen den geeigneten Rahmen, um in einem sicheren Umfeld und im Austausch mit inspirierenden Menschen den Transfer in die eigene Berufspraxis zu gestalten.

Seminarprogramm

Mittwoch, 18.9.2024, 18 Uhr

- Individuelles Eintreffen in La Punt mit Willkommensapéro im InnHub PopUp

Donnerstag, 19.9.2024, 9–16.30 Uhr

- Kurstag 1: Das Driver-Seat-Konzept und Grundlagen der Verhandlungsführung
- Fireside-Chat (ab 17 Uhr): Einblick ins InnHub Projekt
- Gemeinsamer Spaziergang und Nachtessen im Gasthaus Spinas

Freitag, 20.9.2024, 9–16 Uhr

- Kurstag 2: Verhandlungssituationen und Transfer in die eigene Praxis
- Wrap-up und Abschluss



Dr. Hermann Rock

Rechtsanwalt, Transaktionsberater, Coach, Speaker und Autor

Seit zwanzig Jahren befasst sich Hermann Rock mit strategischer Verhandlungsführung. Er hat das Driver-Seat-Konzept entwickelt und ist als Dozent an der HSG sowie im Strategic-Design-Leadership-Programm der BRUGG Group tätig. Seine beiden Bücher «Field Guide für Verhandlungsführung» und «Erfolgreiche Verhandlungsführung mit dem Driver-Seat-Konzept» sind wertvolle Ressourcen für erfolgreiches Projektmanagement und strategische Führung.

rock-negotiation.de

Kursort

Das 2021 eröffnete [InnHub PopUp](https://www.innhub.ch) zeigt im Kleinen, was der von Stararchitekt Sir Norman Foster entworfene InnHub La Punt dereinst bieten wird: einen pulsierenden Campus für Co-Kreation, Innovation und Transformation zur Förderung der Gesundheit von Mensch und Planet. ZHdK Strategic Design ist Third-Place-Partner in diesem temporären Coworking-Space, in dem das Seminar an beiden Kurstagen stattfindet.



Teilnahmebedingungen

Die Seminargebühr beträgt CHF 3500.–. Im Kurspreis inbegriffen sind der Willkommensapéro, ein einfaches Mittagessen an beiden Kurstagen, der gemeinsame Ausflug, das Nachtessen am Donnerstag im Gasthaus Spinas sowie umfangreiche Kursunterlagen zum Driver-Seat-Konzept.

An- und Abreise sowie Übernachtungen sind von den Teilnehmenden individuell zu organisieren, einschliesslich aller damit verbundenen Kosten. In unmittelbarer Nähe des Kursorts sind die nachfolgenden Unterkünfte zu empfehlen:

Bed & Breakfast: [chesadimena.ch](https://www.chesadimena.ch)

4-Sterne-Traditionshaus: [krone-lapunt.ch](https://www.krone-lapunt.ch)

Anmeldung

Das Seminar wird mit mindestens 16 bzw. maximal 20 Teilnehmenden durchgeführt. Die verbindliche Anmeldung erfolgt über das nachfolgende Onlineformular. Anmeldeschluss ist der 30.6.2024:

link.zhdk.ch/erfolgreichverhandeln2024

Für Fragen stehen der Seminarleiter Thierry Rietsch und das ZHdK-Strategic-Design-Team gerne zur Verfügung:

strategic.design@zhdk.ch
+41 43 446 20 23



zhdk.ch/mas-strategic-design